No.426 各務原商工会議所 会員数 3,124（2023年7月11日現在）

会報 9

各務原商工会議所 2023

Ibuki Design　工藤 香織さん

※事業所の詳細はP８をご覧ください

9月の行事予定

1日㈮　くりくりフェア（～3日）／第3回総合計画審議会
　　第３回小規模事業者支援ワーキング
2日㈯　元気まつり
4日㈪　女性会正副会・役員会
6日㈬　グルメ＆ダイニングスタイルショー秋2023（～8日）
　　東京インターナショナル・ギフト・ショー秋2023（～8日）
　　各務原市発明くふう展審査会
10日㈰　各務原市発明くふう展表彰式
12日㈫　青年部執行部会／三役会／常議員（役員）会
19日㈫　青年部役員会
21日㈭　日本商工会議所通常会員総会
27日㈬　上手な値上げで利益確保セミナー（～28日）
29日㈮　日本YEG東海ブロック大会（～30日）

上手な値上げで利益確保セミナー

新型コロナウイルス感染症の影響を受け、売上が減少した等のお悩みに対して、利益を確保し経営を安定させていくための価格転嫁を学ぶセミナーを開催します。

セミナーに併せて個別相談会も開催しますので、ぜひご参加ください！

日　時
◆セミナー
9月27日㈬　14時～16時30分
◆個別相談会
9月28日㈭　9時～16時30分
※1社1時間30分　計4社を予定

会　場
産業文化センター　2階第4会議室

参加費　無料

講　師
株式会社ミタスパートナーズ
代表取締役　本田 信輔 氏

詳細・申込　当月の会報折込チラシをご覧ください。

問い合わせ
058-382-7101
担当：小林

5S推進お助けセミナー

業種や現場・事務所を問わず、社内の5Sが進むと、ムダを減らして儲かる体質が醸成されます。

本セミナーでは、トヨタ生産方式を用いた「5S」の手法を、自社での改善と座学を通して学びます。

本セミナーでは、5Sの実践を体験してもらったうえで、座学での知識を身に着けます。最初に講師が受講者企業へ訪問します。そこで受講者企業が抱える悩みや問題をお聞きし、5S推進に必要なアドバイスを行います。次に講師のアドバイス等に基づいて5Sを自社で推進してもらいます。最後に座学形式で5S推進に必要な知識等を身に着けてもらうカリキュラムです。

日　時
個別訪問　10月～11月の間で1回もしくは2回
座学　12月

会　場　産業文化センター

定　員　15名

受講料　1000円(税込)

詳細・申込　当月の会報折込チラシをご覧ください

問合せ　058-382-7101
担当：仙石・浅原

BCPのはじめの一歩「事業継続力強化計画」をつくりましょう！

近年、地震や豪雨等の自然災害が頻発化しており、事業の継続に対するリスクは高まっています。

災害などのリスク発生時に、被害を最小限に抑え、事業を継続できるように事前に対策することが重要です。

そこで、「事業継続力強化計画」を策定してみませんか？

「事業継続力強化計画」は国の認定制度です。計画が認定されると、低利融資、防災対策費用の税制優遇、各種補助金の優先採択、信用保証枠の拡大など、さまざまな支援策を受けられます。

そこで防災・減災への意識向上を図り、事業継続力強化計画を策定するためのセミナーを開催します。

本セミナーでは、計画策定の必要性についてわかりやすく説明し、計画策定のポイントを解説します。セミナー終了後も計画が完成するまで個別にフォローを実施します。

日　時　10月19日㈭
14時～16時

会　場　産業文化センター
2階第1会議室

定　員　10名

参加費　無料

詳細・申込　当会報に同封のチラシまたは、当所のホームページでご確認ください。

販路を広げたいサプライヤー企業を募集

岐阜県下商工会議所では、「売り込みビジネス商談会」を開催します。本事業はバイヤーからのニーズに対して提案する事前調整型商談会です。バイヤー名、ニーズの詳細は当所ホームページにて公開します。普段はなかなか出会えないバイヤーとの貴重な商談チャンスです。ぜひ販路開拓にお役立てください。なお、事前選考、調整により、ご希望のバイヤーとの商談ができない可能性がございます。ご了承ください。

日　時　11月21日㈫

会　場　岐阜商工会議所

定　員　岐阜県下で40事業所

対　象　商工会議所会員事業所

参加料　無料

バイヤー　岐阜高島屋、パン・パシフィック・インターナショナルホールディングス、NEXCO中日本など(予定・前年度実績)

詳細・申込　当所ホームページをご覧ください

問合せ　058-382-7101
担当：所

会頭杯部会対抗ゴルフ大会参加者募集！

今年第7回を迎える部会対抗ゴルフ大会の参加者を募集します。同ゴルフ大会は、業種間交流を図ることと、健康増進を目的に開催します。奮ってご参加ください。

日　時
10月11日㈬　午前8時スタート
(ショットガンスタート)

会　場
岐阜カンツリー倶楽部

参加費
1人　3000円(税込)

プレー代
ゲスト特別料金16200円(税込)

申　込
同封のチラシをご覧ください。
※変更になる場合があります。

過去開催時の様子

令和5年度 第1四半期 各務原商工会議所 景気動向調査結果

調査対象企業の内訳

令和5年度第1四半期

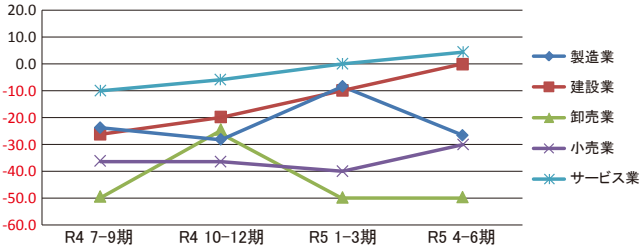
業種	調査対象企業数	(構成比%)	有効回答企業数	(構成比%)	有効回答率(%)
製造業	26	28.9	23	30.3	88.5
建設業	22	24.4	16	21.1	72.7
卸売業	6	6.7	4	5.3	66.7
小売業	12	13.3	12	15.8	100.0
サービス業	24	26.7	21	27.6	87.5
合　計	90	100.0	76	100.0	84.4

1.業況判断DIの動向

（前年同期比）

業　種	R4 7-9期	R4 10-12期	R5 1-3期	R5 4-6期	来期予想
製造業	-24.0	-28.0	-9.1	-26.1	-10.0
建設業	-26.3	-20.0	-10.0	0.0	-26.7
卸売業	-50.0	-25.0	-50.0	-50.0	-25.0
小売業	-36.4	-36.4	-40.0	-30.0	-22.2
サービス業	-10.0	-5.3	0.0	4.8	4.8

業況判断DIの動向（「好転」－「悪化」）

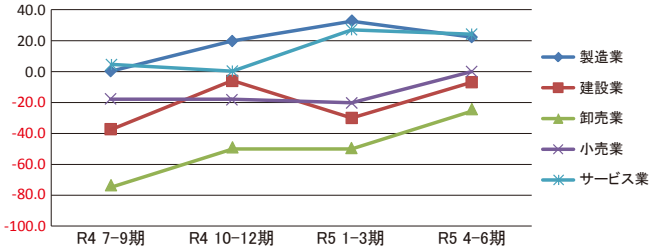


2.売上額DIの動向

（前年同期比）

業　種	R4 7-9期	R4 10-12期	R5 1-3期	R5 4-6期	来期予想
製造業	0.0	20.0	31.8	21.7	21.7
建設業	-36.8	-5.0	-30.0	-6.3	-37.5
卸売業	-75.0	-50.0	-50.0	-25.0	25.0
小売業	-18.2	-18.2	-20.0	0.0	-8.3
サービス業	5.0	0.0	26.3	23.8	0.0

売上額DIの動向（「増加」－「減少」）

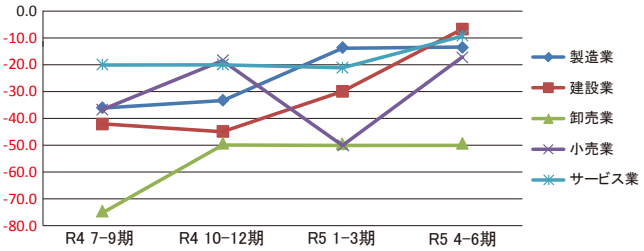


3.採算・経常利益DI

（前年同期比）

業　種	R4 7-9期	R4 10-12期	R5 1-3期	R5 4-6期	来期予想
製造業	-36.0	-33.3	-13.6	-13.0	-26.1
建設業	-42.1	-45.0	-30.0	-6.3	-25.0
卸売業	-75.0	-50.0	-50.0	-50.0	0.0
小売業	-36.4	-18.2	-50.0	-16.7	-25.0
サービス業	-20.0	-20.0	-21.1	-9.5	-10.0

採算・経常利益DI（「好転」－「悪化」）

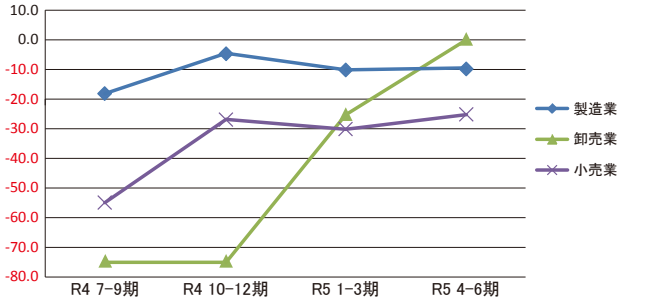


4.製品・商品の在庫DI

（前年同期比）

業　種	R4 7-9期	R4 10-12期	R5 1-3期	R5 4-6期	来期予想
製造業	-18.2	-4.5	-10.0	-9.5	-4.8
卸売業	-75.0	-75.0	-25.0	0.0	-50.0
小売業	-54.5	-27.3	-30.0	-25.0	-16.7

在庫判断DI（「増加」－「減少」）

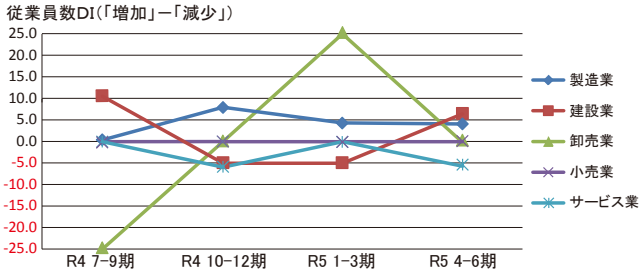


5.従業員数DI（臨時・パートを含む）

（前年同期比）

業　種	R4 7-9期	R4 10-12期	R5 1-3期	R5 4-6期	来期予想
製造業	0.0	8.0	4.5	4.3	4.5
建設業	10.5	-5.0	-5.0	6.3	6.3
卸売業	-25.0	0.0	25.0	0.0	-25.0
小売業	0.0	0.0	0.0	0.0	-14.3
サービス業	0.0	-5.9	0.0	-5.3	0.0

従業員数DI（「増加」－「減少」）

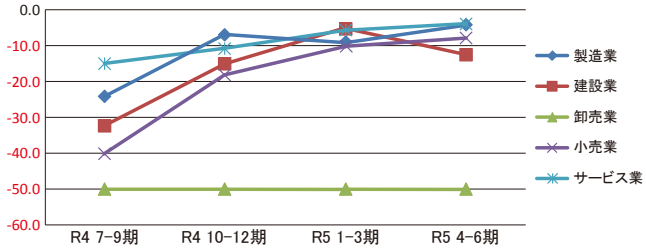


6.資金繰りDI

（前年同期比）

業　種	R4 7-9期	R4 10-12期	R5 1-3期	R5 4-6期	来期予想
製造業	-24.0	-8.3	-9.1	-4.8	-4.5
建設業	-31.6	-15.0	-5.0	-12.5	-33.3
卸売業	-50.0	-50.0	-50.0	-50.0	0.0
小売業	-40.0	-18.2	-10.0	-8.3	-16.7
サービス業	-15.0	-10.5	-5.3	-4.8	-4.8

資金繰りDI（「好転」－「悪化」）



7. 経営上の問題点（複数回答）

業種＼項目	第1位	第2位	第3位	第4位	第5位
製造業	従業員の確保難 18	原材料価格の上昇 17	製品(加工)単価の低下・上昇難 (同2位)17	需要の停滞 (同2位)17	原材料費・人件費以外の経費の増加 15
建設業	材料価格の上昇 32	材料費・人件費以外の経費の増加 7	請負単価の低下・上昇難 (同2位)7	従業員の確保難 (同2位)7	人件費の増加 6
卸売業	事業資金の借入難 5	人件費以外の経費の増加 4	人件費の増加 3	需要の停滞 (同3位)3	金利負担の増加 2
小売業	販売単価の低下・上昇難 14	仕入単価の上昇 11	消費者ニーズの変化への対応 9	大型店・中型店の進出による競争の激化 6	購買力の他地域への流出 (同4位)6
サービス業	材料等仕入単価の上昇 30	従業員の確保難 17	人件費以外の経費の増加 13	人件費の増加 12	需要の停滞 10

■発行所／各務原商工会議所　〒504-0912 各務原市那加桜町2-186　発行人／北角浩一　編集人／各務英雄
■印刷所／株式会社イナバ印刷社

商工会議所 売繁盛の秘訣を探る！ 情報発信隊

魔女からの特別な贈りもの 魔法のCandy Room

お菓子と星読みのお店、「魔法のCandy Room」さん。魔女としてお客さまに笑顔を与える特別なオーダーケーキと、人生に豊かさを与える星読みを提供。
他とはちょっと違った世界観をもつ店主の西原さんにお話しを伺いました。

どのようなお店ですか？

洋菓子（ケーキ、オーダーケーキ、焼き菓子）と、星読みを提供しています。店名は、「星読みとお菓子を研究する魔女のお菓子部屋」という意味から付けました。

洋菓子の中では、オーダーケーキが一番のウリの商品です。星読みでは、星の配置をみて性格・生き方・才能などをお伝えします。

洋菓子屋と星読みを同時に行うことで、町のケーキ屋とは違う世界観を出し、お客さまに特別感を味わっていただけるお店です。

創業のきっかけは？

幼少期からパティシエになる夢がありました。2019年から本格的に活動を始めましたが、洋菓子の学校に通っていないことをコンプレックスに感じていました。製菓理論的に躓くこともありました。悔しい思いもたくさんしましたが、10年以上にわたり、20店舗以上の菓子店などで修行をして、製造・販売・接客のスキルを身に着けました。

お店で働いていた時に「自分で表現した商品を作りたい」と、気持ちに大きな変化がありました。これを機に、2020年4月8日に開業し、2022年3月26日にお店をオープンしました。そこからは、はやく自分の商品でお客さまを笑顔にしたいという気持ちでいっぱいで、作ることが楽しくて仕方がなかったです。

オーダーケーキの魅力は？

当店では、オーダーケーキを特別なひとときの引換券として、「笑顔の時間」や「笑顔のきっかけ」を提供します。その時にしか作れないというのがウリです。特別感があり、誕生日や記念日に「大切な日をお祝いしたい」というお客さまの想いを形にできるよう、真心を込めたケーキ作りを心掛けています。

そのために、自分のこだわりを押し付けず、できる範囲で最大の良い案を提示することに気を付けています。作る際は、用途・シーン・何人用・食べる方の好みや思い出のエピソードをより詳しく聞き込み、得意のアイシングクッキーと飾りつけで表現しています。

完成したケーキを見ると「わー！」と笑顔になってくれます。その場で写真を撮るほど喜んでいただけて、そのような反応が何よりも嬉しいです。

ケーキの予約は、来店・電話・公式LINEから受付ています。気軽に一度来てほしいです。

お客さまの想いを形に表現する
得意のアイシングクッキー

インボイス制度が始まるとどうなるの？

自社がインボイスを発行しないと、販売先は仕入税額控除（消費税の課税売上にかかる消費税から、課税仕入にかかる消費税を控除すること）ができないため、販売先が取引を見直す可能性があります。

免税事業者の登録はどうする？

登録するとインボイスが交付できますが、消費税の申告が必要となります。登録しない場合は、インボイスを交付できませんが、課税事業者となる必要はありません。

登録については事業者の任意となりますが、制度開始に向けて制度の内容を理解し、円滑な準備が必要となります。

令和5年10月1日からインボイスを交付するためには、令和5年9月30日までに登録申請手続を行う必要があります。

インボイス制度に関する相談は随時受け付けていますが、事前予約のうえ、商工会議所までお越しください。

笑顔をあたえる特別なオーダーケーキ

その他に人気商品はありますか？

2023年1月から販売している、ティーカップケーキが、〝ケーキで乾杯できる〟として認知され、とても人気があります。「スイーツピクニックがしたい」というお客さまの意見から完成しました。

ティーカップケーキを開発したことで三角カットのケーキと比べて格段に食べやすくなり、公園でスイーツピクニックを楽しんでもらえました。また、高校ラグビー部から受注があり、コロナ時の非接触型の楽しみとして、みんなで乾杯していただきました。

旬のフルーツを使用したティーカップケーキ

今力を入れていることは？

これまでは、ケーキと星読みはそれぞれ別で依頼を受けていましたが、星読みをもっと知ってもらうため、誕生日ケーキと誕生日から1年間の星読みプチ鑑定書をセットにした商品の販売を開始しました。

誕生日の星読み鑑定は、その人が生まれ持ったエネルギーや人生の中で学ぶテーマ、自分を輝かせるポイントなど、生まれた日の太陽系の天体配列から様々な情報を読み取ります。鑑定書はそれらをまとめたもので、自分だけの特別な一生のお守りとして使えます。誕生日ケーキに、1年間の星読みプチ鑑定書を付けて渡すことで、その年の運勢も分かり、誕生日がより特別なものになります。

それをきっかけに、星読みへの関心と共に、自分自身への興味をさらに持ってもらい、より自分らしく豊かな生き方を送ることに繋げてほしいです。

今後の展開は？

今後は、業務過多を解消するために、細かい雑務はスタッフのみで解決できるようマニュアルを作成し、仕組化を急ぎたいです。そして、星読み関連の商品を増やしていきたいです。

また、補助金を活用して、ECサイトを構築し、お菓子と星読みの商品の全国展開を図りたいです。さらに、一瞬でコンセプトをPRできるポスターや分かりやすい説明書を作成して、潜在顧客を増やしていきたいです。

星読みが比較的認知されるようになったら、お客さまの要望に合わせて「星読みのワークショップ」や「魔女のお茶会」など、星読みをみんなに触れてもらえる私らしい楽しい企画を開催したいです。

魔法のCandy Room

代 表 者：西原 真帆
住　　所：岐阜県各務原市那加不動丘2-77
営業時間：平日11:00～16:30
　　土日11:00～18:00
定 休 日：月・火・水
駐 車 場：有（2台）
電　　話：058-337-9039
H　　P：https://candyroom.jp

オーダーケーキ予約
公式LINE

Instagram

「インボイス発行事業者」の登録申請が始まっています。

令和5年10月1日から、消費税の仕入税額控除の方式として「適格請求書保存方式（インボイス制度）」が始まります。インボイスを交付するためには「適格請求書発行事業者」の登録が必要となり、登録を受けると税務署から発行番号などが通知されます。

インボイスとは？

現行の請求書に「登録番号・適用税率・税率ごとに区分した消費税額等」を追記したものです。

インボイス制度とは？

売手であるインボイス発行事業者は、買手である取引相手（課税事業者）から求められたときは、インボイスを交付しなければなりません。また、交付したインボイスの写しを保存しておく必要があります。

買手は仕入税額控除の適用を受けるために、原則として取引相手であるインボイス発行事業者から交付を受けたインボイスの保存が必要となります。

糸 ー共に前へー

令和5年度スローガン

YEGインフォメーション

東海ブロック大会に行こう！

9月30日㈯に愛知県豊橋市で「第36回東海ブロック大会豊橋大会」が開催されます。本大会では、企業と地域社会の次代を担う青年経済人が互いに交流と連携の輪を拡げ、地域を支える青年経済人として何をなすべきかをともに考えます。

式典・分科会・大懇親会に参加しブロック内の他県連のメンバーと交流し、人脈やビジネスチャンスを得ることができます。

期　日
9月30日㈯

会　場
式　典
穂の国とよはし芸術劇場PLAT

分科会
豊橋市内及び豊川・蒲郡各所

大交流会
豊橋市総合体育館

詳　細
エンジェルタッチ

青年部メンバーを募集！

青年部に加入して、事業に参加しませんか。各務原商工会議所の会員で45歳以下の方なら、どなたでも加入できます。（年会費48000円）

各務原商工会議所青年部とは

部員は会議所会員の代表者や後継者ほか、管理職社員など幅広いメンバーで構成されています。

部員が一同に会する事業「委員会」は原則として毎月あり、この他にもさまざまな活動を行っています。

青年部活動を積極的に行うと、さまざまな人に出会い、多くの経験と交流ができるため、自己研鑽の場に最適です。

青年部メンバーと一緒に各務原を盛り上げていきましょう！

詳細・問い合わせ
青年部事務局　高場 悠登

さんさんはぁと 女性会活動のお知らせ

各務原元気まつり女性会ブース へぜひお越しください！

商工会議所では、会員、市民に商工会議所のことを知ってもらうイベント「各務原元気まつり」を開催します。

女性会は、呈茶コーナーを設け、来場者に「おもてなしの心」をお伝えする予定です。冷たい抹茶に美味しいお菓子を準備して、皆さまのお越しをお待ちしております。

そして、イベント全体が子供の体験型の催しとなるため、子供たち向けに「自分でお抹茶を点ててみよう！」のコーナーも開催いたします。お子さま達のご参加もお待ちしております。

日　時　令和5年9月2日㈯

場　所
各務原市民公園　お茶室

時　間
午後1時30分～午後4時

料　金
呈茶コーナー　300円
子ども向けイベント　100円
「自分でお抹茶を点ててみよう！」

女性会会員募集

女性会に加入していると、商工会議所の役員の皆さんや、さまざまな業種の方、他地域の女性経営者の方々と知り合う機会を得られます。

また、女性経営者などのスキルアップを目指した「女性経営者セミナー」なども実施しており、女性が経営を学べる場として活用していただけます。

女性経営者、女性管理職の方がスキルアップできる組織です。あなたも女性会に入会して、一緒に活動しませんか。

加入資格
商工会議所会員事業所経営者もしくは配偶者、従業員、親族である18歳以上の女性。

年会費
5000円

詳細・問い合わせ
女性会事務局　髙島

Tweet　まだ若い？

少し前に遠い親戚から連絡があった。3年前に倒れた父を心配しての電話だ。
「まだ若いのに!」と気を遣って若いと言ってくれるのだが、若いとは何歳までの事だろうと疑問に思う。
50歳の私も、まだ若いと言われる。腰痛も悪化してるし、病気もどんどん進行する。
父も倒れて3年は経過している。実際はもう若くない･･･と感じる。
気遣いは嬉しい反面、「もう若くないし!」と思ってしまう。

目をひく、心を射る　株式会社 イナバ印刷社　〒504-0927 各務原市上戸町7丁目1番地の23　TEL 058-382-5252㈹　FAX 058-383-5970
URL http://www.ppinaba.co.jp/　E-mail info@ppinaba.co.jp

新規加入事業所のご紹介

（5月18日～6月30日にご加入の事業所 ※五十音順）

事業所名	営業内容	事業所名	営業内容	事業所名	営業内容
eye carat	美容業	行政書士和田事務所	行政書士事務所	BROTHER69	飲食業
ukanomi	飲食業	(株)佐藤建材	運送業	ベーカリーハウス　麦	パン小売業
(株)エイム	広告代理店	NPO法人SHOGAI MAMORU	菓子製造業	まえだ建築	大工工事業
APC	害虫駆除業	髙木鉄工	鉄骨工事業	遊戯人	学習塾
(株)MLC　Mini Lover's cafe	飲食業	(株)TOREIN	飲食業	UB	飲食業
(株)オクトパスファイヤーズ	飲食業	にこ助産院	助産院	Lien.	美容業
喫茶りん	飲食業	(株)HANA竹屋	生花販売業	Re ange	エステティック業

各月3社程度
“がんばる中小企業合同記者発表会”
参加者募集のお知らせ

新商品開発・新サービス展開等の
前向きな事業展開を進めている
会員事業者様を対象に
合同記者発表会を開催します。

新聞等に掲載される可能性もあり
多くの人にPRできるチャンスです!

対象者：当所会員事業者
日　程：10月・12月
（各月3社程度・各社15分）
会　場：各務原商工会議所
役員会議室
参加費：無料
詳細は各務原商工会議所まで
お気軽にお問合せください

小町酒造(株)
商品:「長良川 プレミアム梅酒」
広域連携の成果を世界が評価!
福井特産の“紅サシ梅”を岐阜地酒“長良川 超辛口+20”で仕込んだ梅酒が、フランスKURA MASTERでプラチナ賞を受賞しました。

ツキオカフィルム製薬(株)
商品:「くだものフィルム石けん ももの香り・洋なしの香り」
1枚でもこもこ泡立つ使い心地や保湿成分配合などはそのままで、プラスチックケースから紙ケースにすることでより環境にやさしい製品に仕上げました。

6月29日(木)開催の
参加企業をご紹介します

サクラボテクノロジーズ合同会社
サービス:「メタバース内に拠点を開設!」
まだまだ「よくわからない」と思われているメタバース。中小企業の立場でどんな活用ができるのかを身をもってお話しできるように、メタバース内に拠点を開設しました!

定例相談会のご案内・予約申込書（各務原商工会議所の会員のみ）

コース	相談内容	期日	相談	9月	10月
A	融資	毎週火曜日　10:00～12:00	日本政策金融公庫	5日・12日・19日・26日	3日・10日・17日・24日・31日
B	労務	毎月第3火曜日　13:00～15:00	社会保険労務士	19日	17日
C	発明・特許	毎月第3火曜日　13:00～15:00	弁理士	19日	17日
D	税務	毎月第3水曜日　13:00～15:00	税理士	20日	18日
E	契約・登記	毎月第3水曜日　13:00～15:00	司法書士	20日	18日
F	取引	毎月第3水曜日　13:00～15:00	(公財)岐阜県産業経済振興センター	20日	18日
G	法律	毎月第3木曜日　13:00～15:00	弁護士	21日	19日
H	経営・創業	随時受付します	中小企業診断士	—	—
I	住宅相談	随時受付します	建設部会事業所	—	—

※日時については、相談員の都合により変更になることがあります。

上記＿＿＿コース＿＿＿月＿＿＿日＿＿＿時に相談したいので申し込みます。

氏　　名：
ＴＥＬ：
事業所名：

予約は、希望日の10日前までに本券持参・郵送・FAXにてお申し込みください。
（本相談事業は、一部県補助金で実施しています。）

お問い合わせ　各務原商工会議所中小企業相談所

特定商工業者負担金納入をお願いします

商工会議所では、商工会議所法に基づき、特定商工業者の方々に負担金の納入をお願いしています。

負担金とは法定台帳の作成・管理運営費に必要な費用で、特定商工業者に該当する方には、商工会議所への加入・未加入を問わず年間2,000円の納入をお願いしています。

該当事業所の方には、納付書または口座振替のご案内を送付しました。納付書記載の金融機関へ令和5年9月25日㈪までにお振込くださいますようお願いします。

また、口座振替をご利用の方は、令和5年9月25日㈪にご指定の口座から引き落としさせていただきます。

皆様のご協力をよろしくお願いいたします。

岐阜県中小企業資金融資制度に関するアンケートご協力のお願い

岐阜県では、金融機関を窓口として実施している、「岐阜県中小企業資金融資制度（県制度融資）」について、中小企業者の皆様の声をより反映させた制度にしたいと考えております。

下記のWebアンケートページにアクセスの上、ご回答を下さいますようお願い申し上げます。

【アンケートページ】
https://logoform.jp/form/T8mB/307756

スマートフォン、タブレット端末でQRコードを読み込んでいただくか、直接URLからアクセスをお願いします。

【回答期限】
令和5年9月30日（土）

○問い合わせ先

〒500-8570 岐阜市薮田南2-1-1

岐阜県商工労働部商業・金融課　資金融資係　田邊　058-272-8374（直通）

■現在の金融状況

（令和5年8月1日現在）

日本政策金融公庫	限度額	金利
経営改善貸付（マル経）	2,000万円	1.09%
経営改善貸付（新型コロナウイルス対策マル経）	1,000万円(別枠)	0.19%(※1)
一　般　貸　付（マル普）	4,800万円	1.94%～(※2)

<経営改善貸付（マル経）融資について>

経営改善にお役立ていただくために、事業資金を、無担保・無保証人・低金利という有利な条件で各務原商工会議所が（株）日本政策金融公庫へ推薦する融資制度です。（小企業等経営改善資金融資制度）

●資格条件　各務原市内で最近1年以上、事業を営んでいること。常時使用する従業員数が、20人以下（商業・サービス業は5人以下）であること。納税期限到来の税金を完納していること。日本政策金融公庫の融資対象業種であること。原則として6ヶ月以上、経営支援員による経営支援を受けていること。

●返済期間　運転資金／　7年以内（据置期間1年以内）
設備資金／10年以内（据置期間2年以内）

<経営改善貸付（新型コロナウイルス対策マル経）融資について>

●対象者　新型コロナウイルス感染症の影響を受けた者のうち、最近1ヵ月間の売上高、もしくは過去6ヵ月（最近1ヵ月を含む）の平均売上高が前5年のいずれかの年の同期と比較し5%以上減少した者であって、売上減少申告書等を提出できる者。または、債務負担が重くなっている者。詳細はお問合せください。

●返済条件　運転資金／20年以内（うち据置期間5年以内）
設備資金／20年以内（うち据置期間5年以内）

※1貸付利率　当初3年間の利率（別枠の1,000万円以内）です。
3年経過後は当初のマル経の利率が適用されます。

※2貸付利率　担保を不要とする場合の利率です。
利率は担保の有無、返済年数によって変動します。

今月の表紙

開　　業：2019年7月
業　　種：デザイン業・ブランディング支援
制作媒体：ロゴ・看板・名刺・ショップカード・パンフレット・チラシ・HP・LP等

Ibuki Design
HP：https://ibuki-design.com/
一般財団法人 ブランド・マネージャー認定協会資格1級

デザイン制作事例

ロゴデザイン

HPメインビジュアルデザイン

医療案内パンフレット制作

どんな事業にも、それぞれ独自の「強み」や「らしさ」を活かしたスキルや商品等のサービスがあります。Ibuki Designでは、その魅力を最大限に引き出して事業のお悩みを解決するための施策を、ものづくりを通して提案しております。

高校卒業後、アメリカの短大にてグラフィックデザインを学び、その後名古屋市内の制作会社で幅広いデザイン業務に携ってまいりました。2019年、生まれ故郷の各務原市に戻り、独立。プライベートでは二児の母です。

「なにをどう依頼すれば良いかわからない」というざっくりとした内容でも構いません。

現状を整理して、「こうでありたい」という理想像や「こんなお客様と繋がりたい」という願いを叶えるためのお手伝いをするのが、デザイナーの仕事です。

まずはHPのお問い合わせフォームから、ご相談ください。